

УДК 327.001

СУЩНОСТЬ ПЕРЕГОВОРНОГО ПРОЦЕССА В МЕЖДУНАРОДНОМ ПРАВЕ

А.А. Халифаев, аспирант юридического факультета КФУ

Накопленный мировой исторический опыт подсказывает, что существует два основных метода разрешения межгосударственных и (или) международных проблем. Если в качестве первого выступает силовой (военный) метод, то в качестве второго – дипломатический, т.е. решение проблем методом проведения переговоров. В XX веке человечество сумело извлечь уроки из военного прошлого и как итог современное международное право исключает всякую возможность применения военного метода, оставляя его вне правового поля. Более того, Устав ООН обязывает воздерживаться не только от применения силы, но и от угрозы силой (ст. 2.4 Устава). Закрепление принципа неприменения силы делает противоправной угрозу силой или ее возможное применение даже в ходе переговоров. Это, в свою очередь, касается не только военной силы, но и иных мер международного воздействия, в частности, наложение эмбарго, что издавна успешно применяли развитые страны в качестве инструмента международного воздействия на переговоры.

Переговоры – один из самых древних институтов, появившийся одновременно с международными отношениями. Поддержание международных отношений невозможно без переговоров. На сегодняшний день переговоры являются одним из важных и эффективных инструментов в международной дипломатии. Дипло-

матия в значительной мере представляет собой процесс сотрудничества между представителями государств, международных организаций, преследующий цели обмена информацией, достижения взаимопонимания, устранения или сглаживания расхождений и достижения консенсуса по возникающим вопросам.

На сегодняшний день главным действенным и действующим средством при разрешении споров и вместе с тем укреплении межгосударственного сотрудничества, особенно актуального в условиях глобализации, выступает переговорный процесс. Вместе с тем стоит отметить невозможность организации и проведения поистине эффективных переговоров без соблюдения ряда принципов международного права.

Основополагающим для переговоров является принцип суверенного равенства, в соответствии с которым все государства юридически равны и обязаны уважать правосубъектность друг друга. Только демократические переговоры, основанные на признании равноправия сторон и учете их законных интересов, способны обеспечить надежный результат, привести к принятию эффективного договора. Договор – это соглашение равноправных суверенных государств, эффективность которого зависит от его соответствия интересам сторон. Поэтому весь процесс подготовки договора должен быть подчинен цели дости-

жения взаимовыгодного соглашения. Равноправие участников – основа международных переговоров.

Важно значение принципа мирного урегулирования споров, рассматриваемого как существенное дополнение принципа неприменения силы. Несмотря на то, что принцип мирного урегулирования посвящен в основном обстоятельству, когда между государствами возникает спор, относящиеся к нему правила регулируют проведение любых переговоров. Из принципа мирного урегулирования споров вытекает обязанность государств при возникновении того или иного вопроса, нуждающегося в решении, прибегать прежде всего к переговорам.

Принцип мирного урегулирования споров возлагает обязанности не только на стороны в споре, но и на другие государства. Они должны воздерживаться от любых действий, способных создать угрозу для поддержания международного мира и безопасности. Серьезные ограничения для вмешательства третьих государств в переговоры устанавливает и принцип невмешательства.

Существенное значение для переговоров имеет принцип добросовестности, утвердившийся в современном международном праве и внесший в него немало новых моментов. Достаточно сказать, что один из важнейших принципов международного права – «договоры должны соблюдаться» (*pacta sunt servanda*) сегодня стал принципом «добросовестного выполнения обязательств по международному праву». Значение принципа добросовестности подчеркивается Международным судом ООН. Суд аргументированно доказывает, что принцип добросовестности является основным принципом. Общее требование принципа добросовестности состоит в том, чтобы участники пе-

реговоров сделали все необходимое для достижения взаимоприемлемого соглашения, вели переговоры честно, не создавали искусственных препятствий [1, с.107].

Правовое регулирование переговоров осуществляется указанными принципами международного права и рядом обычных норм. Конвенции, посвященной переговорному процессу, нет. Это обстоятельство придает особое значение резолюции Генеральной Ассамблеи ООН «Принципы и установки для ведения международных переговоров», принятой 20 января 1999 г. Резолюция подчеркивает значение переговоров как одного «из гибких и эффективных средств, в частности, мирного урегулирования споров между государствами и выработки новых международных норм поведения».

Характерной чертой современной внешней политики государств является существенное возрастание роли дипломатических переговоров как инструментария. Этот момент находит отражение во многих международно-правовых актах [2, с.18]. Сами переговоры сегодня также имеют целый ряд характерных признаков, среди которых особенно выделяются такие, как честность и учет интересов партнера, поскольку данные признаки подводят участников переговорного процесса к стремлению найти общие точки соприкосновения, сблизить позиции по наиболее сложным вопросам и тем самым сгладить имеющиеся противоречия.

Цель дипломатических переговоров – принятие конкретных решений по возникающим вопросам в международных отношениях. Результаты переговоров находят выражение в различных формах официальных актов, которые весьма многообразны, обладают различным статусом и разной юридической силой. Но при этом сущность их одна – соглашение сто-

рон по итогам переговоров [3, с.38]. Для понимания содержания достигнутых соглашений знание процесса их подготовки имеет существенное значение.

Усложнение международных отношений и подлежащих решению вопросов определило тенденцию к усложнению переговоров. Чем сложнее решаемые вопросы, чем более важно соглашение, тем больше усилий требуется приложить для их решения.

Дипломатические переговоры следует отличать от частного обмена

мнениями или обсуждения вопросов наличием формализованных структур общения, разделением сторон по существу вопросу и направленностью на выработку и совместного поиска решений [4, с.222].

Таким образом, сегодня переговоры представляются многоплановым процессом, требующим значительных усилий и времени, опыта и знаний, а также привлечения широкого круга специалистов в зависимости от остроты и сложности подлежащего решению вопроса.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Бирюков П.Н.* Международное право. – Воронеж: ВГУ, 2004.
2. *Зограбян А.Г.* Принятие решений на многосторонних переговорах // Российская дипломатия в свете мирового исторического опыта. Сборник научных трудов. – М.: МГИМО, 1998.
3. *Лукашук И.И.* Дипломатические переговоры и принимаемые на них акты. – М.: БЭК, 2004.
4. Международное право: Учебное пособие / Под ред. Г. В. Игнатенко. – М.: Норма, 2002.

Аннотация

Научная статья посвящена определению важности роли дипломатических переговоров как основного средства регулирования международных отношений в условиях глобализации. В статье также рассмотрены принципы международного права, обеспечивающие проведение эффективных переговоров.

Ключевые слова: переговорный процесс, Устав ООН, принципы международного права, международные отношения, разрешение споров, международный договор.

Summary

This scientific article is devoted to defining the importance of the role of diplomatic negotiations as the main means of regulation of international relations in the conditions of globalization. The article also discusses the principles of international law, providing conduction of effective negotiations.

Keywords: negotiation process, The UN Statute, principles of international law, international relations, dispute resolution, international pact.